



DEUTSCHE  
AMPHIBOLIN-WERKE  
VON ROBERT MURJAHN



INDUSTRIAL  
SOLUTIONS

# Trainee-Programm Vertrieb

Bei uns ist Deine Karriere bunt. In unserem Vertriebs-trainee-Programm sind Deine individuellen Fähigkeiten die Basis für Deine Karriere in Farbe.

Mit mehr als 5.600 Mitarbeitern und zahlreichen Produktionsstandorten im In- und Ausland sowie über 1,3 Mrd. Euro Umsatz gehören wir zu den führenden Unternehmensgruppen für Farben, Lacke, Bautenschutz und energiesparende Wärmedämm-Verbundsysteme in Europa mit Sitz im Rhein-Main-Gebiet. Im Profi-Markt sind wir mit unseren bekannten Marken Caparol, Alligator, Disbon und alsecco Marktführer.

Auch in Zukunft werden wir unseren Wachstumskurs fortsetzen. Deshalb bauen wir unseren Außendienst im Industrie- und Großhandelsvertrieb weiter aus.

Wir suchen zum **1. August 2019**

**6 Trainees als Verkaufsberater-Nachwuchs (m/w/d) für unsere Marken Caparol, Alligator, Disbon und alsecco in den Großräumen: Hamburg, Düsseldorf, Frankfurt, Berlin, Dresden, Nürnberg/München und Stuttgart/Karlsruhe**

Du durchläufst eine 12-monatige interne und externe Ausbildung zum DAW-Verkaufsberater. Die Ausbildung gliedert sich in die Themenschwerpunkte Vertriebstechniken, Marketing- und Produktkenntnisse über die gesamte Unternehmensgruppe. Darüber hinaus beinhaltet die Ausbildung einen sehr hohen Praxisanteil, bei dem Dich erfahrene Außendienstmitarbeiter begleiten und Du die Praxis eines Großhandelsunternehmens kennenlernst. Zum Aufgabenbereich eines Verkaufsberaters gehört in Zusammenarbeit mit dem Großhandel die Betreuung der verarbeitenden Betriebe (z. B. Maler und Lackierer, Stuckateure), Architekten, Wohnungsbaugesellschaften und Baubehörden.

## DAW SE

Roßdörfer Straße 50  
64372 Ober-Ramstadt  
Deutschland

[www.daw.de](http://www.daw.de)



DEUTSCHE  
AMPHIBOLIN-WERKE  
VON ROBERT MURJAHN



INDUSTRIAL  
SOLUTIONS

# DAW

## Karriere in Farbe

### Das erwartet Dich bei uns:

- Coaching durch einen erfahrenen Kollegen
- Praxisbezogene Einsätze im Außendienst schon während des Programms
- Intensive Produktschulungen
- Kennenlernen verschiedener Abteilungen im Innendienst
- Schulungen in Vertriebs- und Verkaufsgesprächsführung sowie weiteren Verkaufskompetenzen
- Während des Trainee-Programms erhältst Du ein angemessenes Gehalt und zusätzliche Leistungen eines Industrieunternehmens
- Nach der Ausbildung hast Du die Möglichkeit, Dein Einkommen leistungsorientiert weiterzuentwickeln

### Das erwarten wir von Dir:

- Fachliche Vorkenntnisse durch eine abgeschlossene Berufsausbildung, z. B. als Malermeister/in, Stuckateur/in, Bautechniker/in, Lacklaborant/in oder eine ähnliche Qualifikation ggf. mit erster Berufserfahrung im Außendienst
- oder**
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und 2 bis 3 Jahre Berufserfahrung in einer kundennahen Tätigkeit
- Neben Fachkenntnissen sind verkäuferische Fähigkeiten erfolgsrelevant
- Persönliches Engagement
- Kreativität
- Teamfähigkeit
- Eigenständiges Handeln sowie ein positives Auftreten

### Deine Ansprechpartner

Marcus Ludwig und Jessica Müller  
+49 (0) 61 54 / 71 72 186  
Vertriebstraineer@daw.de

[www.daw.de](http://www.daw.de)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter  
[www.daw.de/karriere](http://www.daw.de/karriere)